



## Wir suchen Verstärkung! Vertriebsinnendienst - Telefonakquise (m/w/d)

Wir suchen ab sofort für die Verstärkung unseres Sales ein neues Teammitglied für den aktiven B2B-Telefonvertrieb unserer 360° Marketing-Agentur.

Ein freundliches Auftreten, gute Kommunikation und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung. Englischkenntnisse wären wünschenswert. Idealerweise verfügen Sie bereits über Berufserfahrung im Telefonvertrieb – auch Quereinsteiger erhalten von uns eine faire Chance.

Wir berücksichtigen auch Bewerbungen von freien Mitarbeitern oder Freelancern.

### Aufgabenbereich:

- Adressverifizierung, Kaltakquise, Vereinbaren von Terminen für die Vertriebsleitung
- Eigenständige Erstellung und Versand von E-Mails
- Telefonisches Nachfassen von Leads
- Dokumentation der Akquise-Tätigkeiten (CRM-Pflege)
- Einarbeitung und Begleitung durch das Vertriebs-Team
- Montag bis Freitag Teilzeit 20 Stunden pro Woche

### Wir bieten Ihnen:

- ein angenehmes Arbeitsumfeld mit kreativen Kollegen
- ein abwechslungsreiches, vielseitiges und interessantes Aufgabenfeld
- flache Hierarchien und eine offene Unternehmenskultur
- interne und externe Schulungen
- individuelle Entwicklungsmöglichkeiten



### #MarketingTeam4U

Kommunikations- und Marketingagentur  
Sprengel & Partner GmbH  
Nisterstraße 3, 56472 Nisterau

Telefon: 02661/912600

Webseite: [www.sprengel-pr.com](http://www.sprengel-pr.com)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail mit möglichem Einstiegstermin an:

**Personalabteilung**  
[personal@sprengel-pr.com](mailto:personal@sprengel-pr.com)